

Grind’N’Go bygger en standardgrind i amerikansk ek. Deras idé är att endast sälja en sorts grind, men att vara både bäst och mest prisvärd. När Olga startade rörelsen var de fasta kostnaderna [lön, hyra och maskiner] 300 000 kr.

- En grind säljs för 12 000 kr.
- Rörliga kostnader är 8 000 kr per grind.

A.

Beräkna företagets kritiska volym, nollpunktsvolym.

$$\text{Volym} = q.$$

$$\text{TI} = \text{TK}.$$

$$\text{TI} - \text{TK} = 0.$$

$$12\,000 \text{ kr} \times q - 8\,000 \text{ kr} \times q - 300\,000 \text{ kr} = 0.$$

$$4\,000 \text{ kr} \times q = 300\,000 \text{ kr}.$$

$$q = 300\,000 \text{ kr} \div 4\,000 \text{ kr}.$$

$$q = 75 \text{ st.}$$

Kan även lösas med bidragsanalys,

$$\begin{aligned} \text{Kritisk volym} \\ &= \text{FK} \div \text{TB/st.} \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{TB/st} \\ &= p/\text{st} - rk/\text{st}. \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{Kritisk volym} \\ &= \text{FK} \div \text{TB/st.} \\ &= 300\,000 \text{ kr} \div [12\,000 \text{ kr} - 8\,000 \text{ kr}]. \\ &= 300\,000 \text{ kr} \div 4\,000 \text{ kr}. \\ &= 75 \text{ st.} \end{aligned}$$

B.

Vilket resultat erhålls om Grind’N’Go säljer 2 x kritisk volym per år?

$$\begin{aligned} \text{Resultat} \\ &= \text{TI} - \text{TK}. \\ &= \text{TI} - \text{RK} - \text{FK}. \\ &= p/\text{st} \times q - rk/\text{st} \times q - \text{FK}. \\ &= [12\,000 \text{ kr} \times 150 \text{ st}] - [8\,000 \text{ kr} \times 150 \text{ st}] - 300\,000 \text{ kr}. \\ &= 300\,000 \text{ kr}. \end{aligned}$$

C.

Hur stor blir säkerhetsmarginalen i procent?

$$\begin{aligned} \text{Säkerhetsmarginal i \%} \\ &= \text{faktisk volym} - \text{kritisk volym} \div \text{faktisk volym} \times 100. \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{Säkerhetsmarginal i \%} \\ &= [150 \text{ st} - 75 \text{ st}] \div 150 \text{ st} \times 100. \\ &= 50\%. \end{aligned}$$